

IFA ist seit 1978 Spezialist für direkte Immobilieninvestments für private und institutionelle Anleger in Österreich, hat bisher 469 Projekte realisiert und verwaltet ein Investmentvolumen von 2,35 Mrd. Euro. Als Tochterunternehmen von SORAVIA und im Verbund mit der Gruppe bietet IFA Anlegern das gesamte Leistungsspektrum für immobilienbasierte Investments mit allen verbundenen Dienstleistungen: Von der Planung und Durchführung von Entwicklungsprojekten für Investments über die steuerliche Beratung und Erstellung individueller Finanzierungskonzepte bis hin zu Asset- bzw. Property Management und Vermietung. Zu den Investment-Highlights der letzten Jahre zählen die Wiener Sofiensäle, das Motel One Wien-Staatsoper, das Palais Zollamt Linz oder das Palais Faber in Salzburg.

Zur Verstärkung unserer Vertriebsabteilung an unserem **Standort in Linz** suchen wir zum ehest möglichen Eintritt eine/n erfahrene/n, strategisch agierende/n und motivierte/n

Sales ManagerIn (m/w/d) Vollzeit

Diese spannenden Aufgaben erwarten Sie:

- Sie begleiten als Teil des Vertriebsteams den ganzen Vertriebsprozess unserer Immobilieninvestments von der Schulung und Betreuung von externen Vertriebs- und Kooperationspartnern bis zur Vertriebskoordination und -abwicklung.
- Ihre Hauptaufgabe besteht in der kompetenten und professionellen Umsetzung der Vertriebsstrategie in Abstimmung mit dem Head of Sales.
- Sie betreuen und unterstützen unsere externen Vertriebs- und Kooperationspartner selbständig, kompetent und unterstützt durch die Assistenz der Vertriebsabteilung.
- Bei Vertriebsveranstaltungen wirken Sie aktiv mit und überzeugen durch Ihr gewinnendes und sicheres Auftreten.
- Sie pflegen einen kollegialen und konstruktiven Austausch mit den KollegInnen der anderen Bereiche/Abteilungen.

Ihr Profil, das uns überzeugt:

- Sie bringen eine abgeschlossene Hochschulausbildung (z.B. Uni, FH im Bereich Wirtschaft/Sales) und/oder eine Ausbildung als Vermögensberater mit.
- Sie verfügen über eine fundierte, mehrjährige Vertriebserfahrung, idealerweise in der Finanzdienstleistung.
- Hohe Sozialkompetenz insbesondere Kommunikationsstärke zeichnen Sie aus.
- Eine selbständige, eigenverantwortliche und initiative Arbeitsweise liegt Ihnen.
- Sie überzeugen durch Flexibilität und Teamfähigkeit.
- Es besteht Reisebereitschaft innerhalb Österreichs.

Was wir Ihnen bieten können:

- Mit dieser Position übernehmen Sie eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einer innovativen österreichischen Unternehmensgruppe.
- Wir geben Ihnen gerne die Möglichkeit eigene Ideen einzubringen und umzusetzen.
- Wir bieten flexible Arbeitszeiten durch unsere Gleitzeitmodelle.
- Selbstverständlich möchten wir Sie mit unserem bedarfsgerechten Aus- und Weiterbildungsangebot auf dem Laufenden halten.

Für diese Position ist ein Jahresgehalt von EUR 60.000,-- brutto (Basis Vollzeit), mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation des Bewerbers, vorgesehen.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (inklusive Lebenslauf, Motivationsschreiben, Lichtbild und Zeugnissen) direkt über unsere Homepage: [Hier können Sie sich online bewerben!](#)

Kontaktdaten: Claudia Sigl, MA / Telefon: +43 732 660 847-2270